



Kredito24

финансовые услуги с 2013 года



Москва, июнь
2021



Кредито24 - финтех компания, специализирующаяся на Онлайн-кредитовании, созданная в Германии (Гамбург).

За последний 2020 год компания сменила собственников и полностью отделилась от главной компании Kreditech Holding SSL GmbH. Для Кредито24 это изменение понесло положительные результаты в укреплении бизнеса с целью развития портфеля и построению планов по увеличению продуктовой линейки компании.

Во время перехода были успешно решены три ключевые задачи: перенос новой core-системы, запуск продукта на новой системе без простоя по выдачам и обновление организационной структуры компании.

в 2021 году компания поменяла тренд на увеличение кредитного портфеля, прирост по выдачам в месяц составил порядка 45% по сравнению с 4 кварталом 2020 года. Доля новых выданных увеличилась с 17,57% в 4 квартале 2020 года до 34,4% в 1 квартале 2021 года.

С более детальной информацией вы можете ознакомиться в следующих разделах данной презентации.

О компании



Общая информация о компании



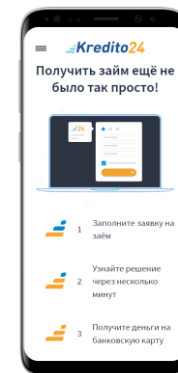
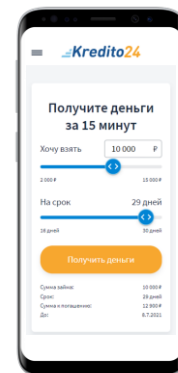
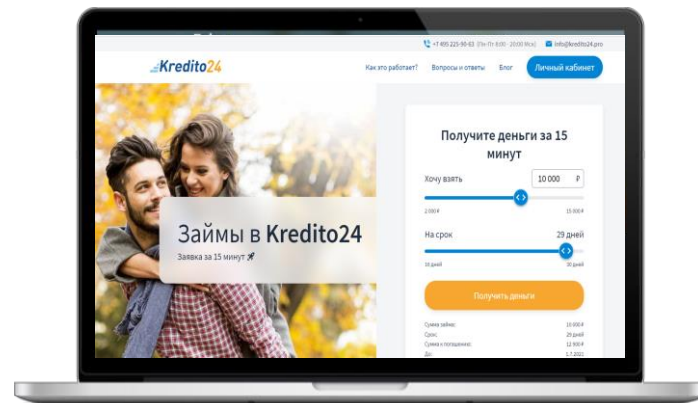
- Узнаваемый бренд в данном сегменте МФО
- 8 лет работы на рынке МФО
- Высококвалифицированный и опытный штат сотрудников компании



- Выдано займов на сумму более 10.5 млрд рублей
- Более 400 000 клиентов в России
- Более 4.6 млн обработанных заявок на займ



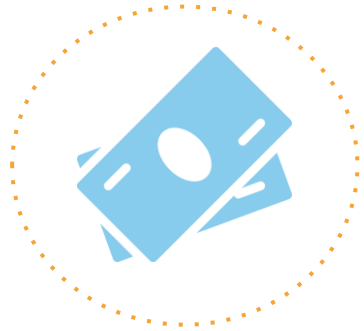
- Компания является членом-учредителем саморегулируемой организации МФО (СРО МиР)
- Компания успешно прошла две аудиторские проверки Центрального Банка России
- Строгое соблюдение всех юридических стандартов и требований по кредитованию





> 10 000 шт

выданных займов
ежемесячно



> 90 млн руб

суммарный ежемесячный
объем выдач



8 686 руб

средняя сумма
займа



25 дней

средний срок
займа

**2013**

- Запуск работы компании под брендом zaimo.ru
- Наименование компании **ООО "Займо"**
- В апреле компанию включают в **государственный реестр МФО**
- Происходит разработка, тестирование и запуск **скоринговой модели**
- **Запуск продукта** на бой
- Выдача первых займов Онлайн

2014

- Компания вступает в **СРО НП «МиР»**
- В середине 2014 года компания принимает участие в рэнкинге МФО и занимает **8 место среди компаний в сегменте "микрозаймы до зарплаты" и 2-е среди Онлайн игроков.**
- Автоматизирует call-центры с преколлекш
- В октябре 2014 года компания выдает **более 50 млн. руб., а в 4 кв. 2014 года переходит порог в 1.5 млн. руб.** ежедневного объема выдач займов.

2015

- ООО "Займо" **увеличивает капитал** и продолжает активное развитие вместе с Kreditech, который в 2014 году был включен в лист 10 крупнейших Fintech компаний мира.
- В апреле 2015 года компании был присвоен **рейтинг надёжности RAEX на уровне A.mfi.**
- С 4 июня 2015 года услуги ООО «Займо» осуществляются на новом домене компании kredito24.ru
- С 18.12.2015 Общество меняет свое наименование на ООО **МФО "Кредитех Рус"**
- в 2015 году был успешно запущен инвестиционный продукт для частных инвесторов: kredito24.ru/invest

2016

- В 2016 году RAEX (Эксперт РА) повысил рейтинг надёжности МФО «Кредитех Рус» **до уровня A+.mfi и рейтинг кредитоспособности компании до уровня A.**
- Значительное увеличение объема выдачи Онлайн займов конечным пользователям составило **1,62 млрд руб.**
- Выручка "Кредитех Рус" увеличилась в 3,5 раза относительно прошлого периода и составила **882.3 млн руб.**

2017

- В марте 2017 года Компания одна из немногих получила от Центрального Банка Российской Федерации **статус Микрофинансовой Компании**
- Наименование компании изменено на **ООО МФК «Кредитех Рус»**
- В апреле 2017 года Рейтинг надёжности компании "Кредитех рус" был подтвержден агентством RAEX (Эксперты РА) на уровне **A+.mfi со стабильным прогнозом**
- Также, рейтинговое агентство присвоило рейтинг кредитоспособности на уровне **A(II) со стабильным прогнозом.**
- Компания входит в **топ-5** компаний по объему выданных PDL-микрозаймов Онлайн

**2018**

- В мае 2018 года RAEX (Эксперт РА) присвоил микрофинансовой компании «Кредитех Рус» **рейтинг кредитоспособности ruBB**. Прогноз по рейтингу – стабильный.

- Компания заняла **6-е место по объёму выдачи микрозаймов «до зарплаты»** в рэнкинге RAEX (Эксперт РА) по итогам второго полугодия 2018 года.

- В 2018 году компания работала над улучшением качества портфеля. Проведен анализ скоринга и снижен **уровень одобрения по новым займам с 22% до 15%**.

- На конец 2018 года собственный капитал составил более 50% от суммы баланса.

2019

- Компания придерживается стратегии сдержанного роста с акцентом на **улучшению качества портфеля** путем дальнейшей оптимизации скоринга.

- В 2019 году компания выдала сумму **1,7 млрд. руб**

- Прибыль компании составила **91 млн. руб.**

- Компания входит в **топ-10** компаний по объему выданных PDL-микрозаймов

2020

- Успешные показатели портфеля во время пандемии. За первое полугодие 2020 года компания заработала **19,6 млн.руб**

- Произошла **смена состава собственников** компании с немецкого холдинга на российских физ.лиц

- Был создан **новый кредитный конвейер и core система**

- Произошла **глобальная реорганизация организационной структуры** компании

- Компания входит в **топ-15** компаний по объему выданных PDL-микрозаймов, **топ-7** по объему выданных PDL-микрозаймов Онлайн

2021

- Внедрен дополнительный прибыльный продукт - **страхование займа**

- Работа **над скорингом** для улучшения качества новых клиентов

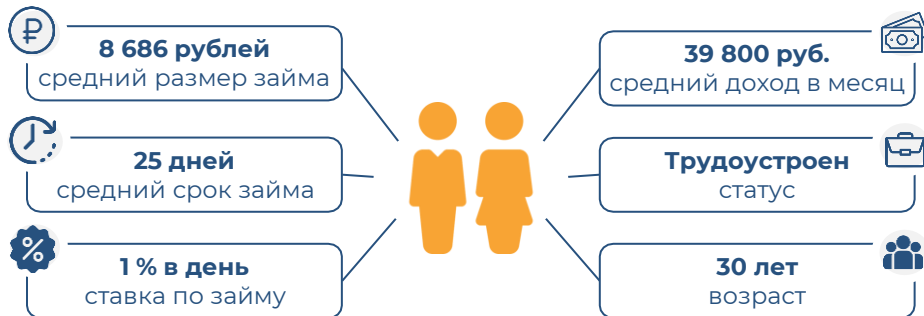
- Улучшение качества нового кредитного конвейера. Построение внутреннего ИТ штата.

- Компания увеличивает выдачи по новым клиентам и делает **акцент на работу с повторными клиентами**

Краткий обзор продукта



Типичный заемщик



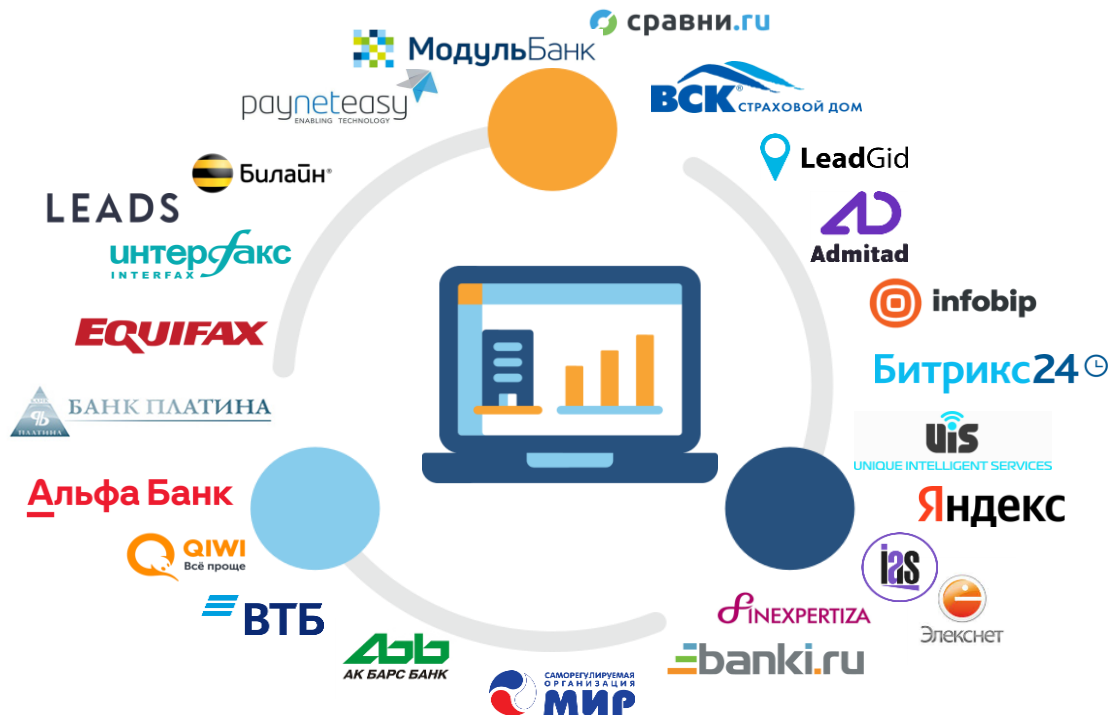
- Займы до зарплаты Онлайн
- Сумма займа **от 2000 до 15000 рублей**
- Срок **от 16 до 30 дней**
- Ставка кредитования: **1% в день**
- Необходимые документы: **паспорт, СНИЛС**
- Возрастные ограничения: **от 18 лет**
- Дополнительный сервис: **пролонгация и страхование**

- Полностью **автоматизированный сервис** по выдаче займов, доступный **24/7 по адресу** <https://kredito24.pro/> и <https://kredito24.ru/>
- Быстрая система принятия решения и онлайн скоринг клиента **собственной разработки**
- **Узнаваемый бренд** с хорошей репутацией и большой историей в МФО сегменте
- Качественный **сервис по обслуживанию**.
- Высокий уровень повторных обращений за продуктом. **Прозрачные условия** при оформлении заявки.
- Прямой контроль со стороны Центрального Банка РФ. **2 успешно пройденных аудита Банка России.**

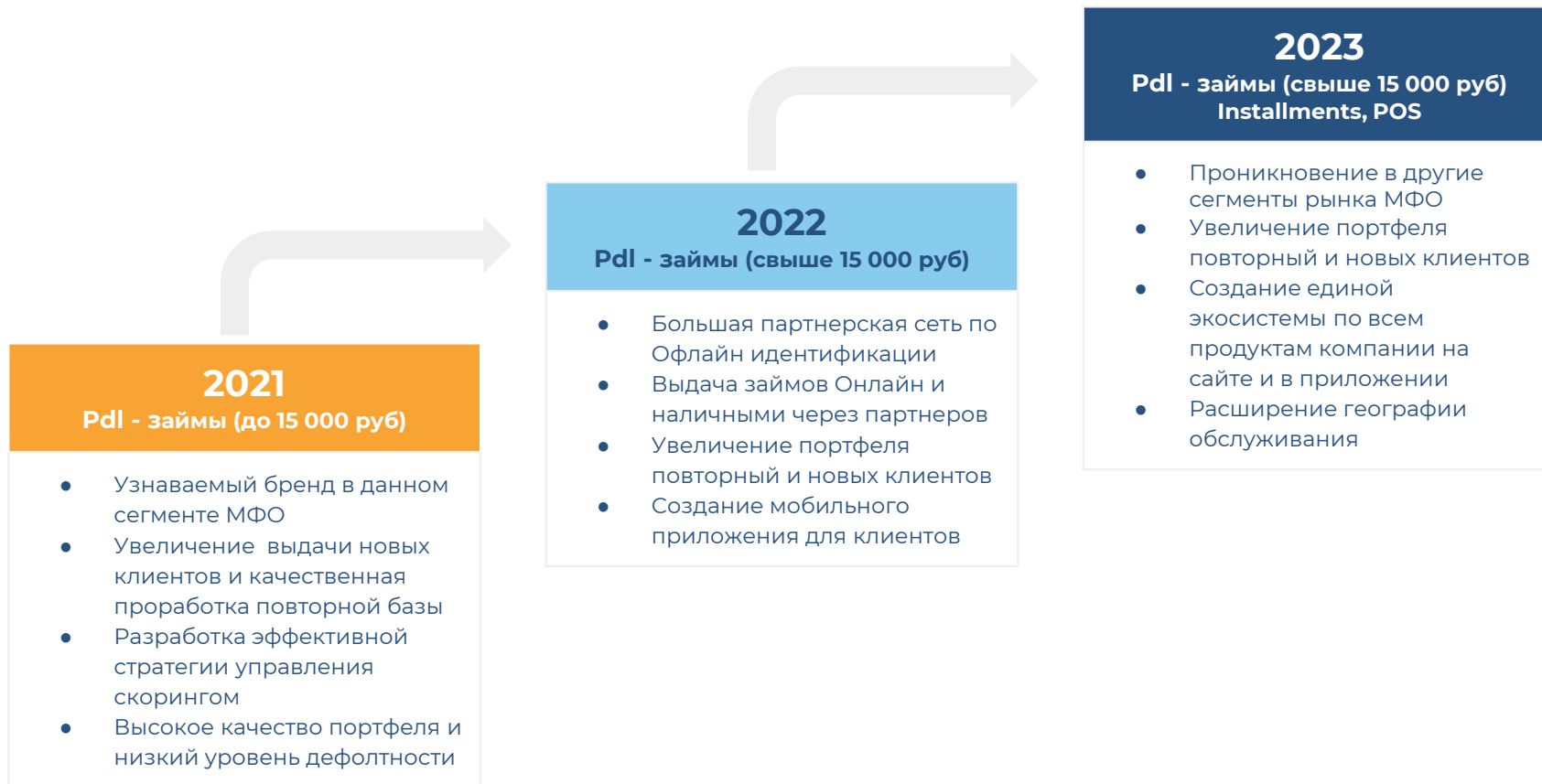


СОБСТВЕННЫЕ РАЗРАБОТКИ И ПЕРЕДОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Собственная уникальная система принятия решения (скоринг) на базе машинного обучения, Онлайн кредитный конвейер с множеством API интеграций, сотрудничество с несколькими банками партнерами и ледогенераторами.

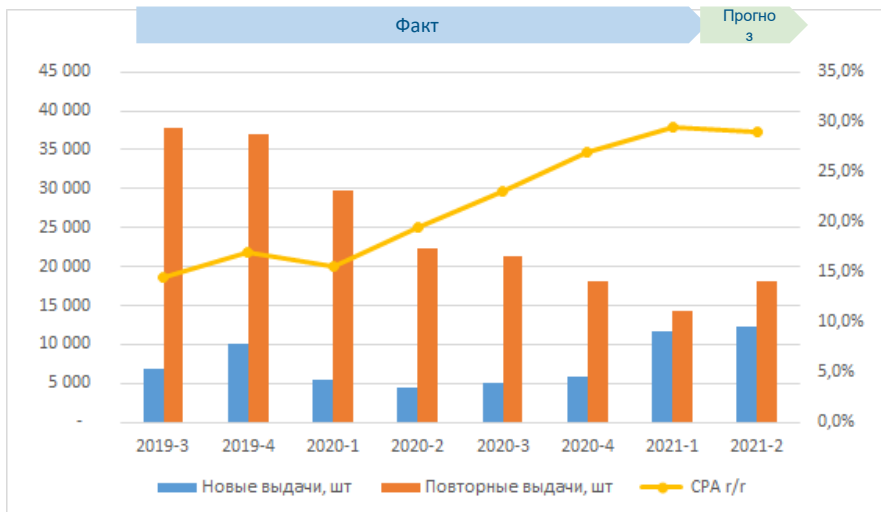


Стратегия развития



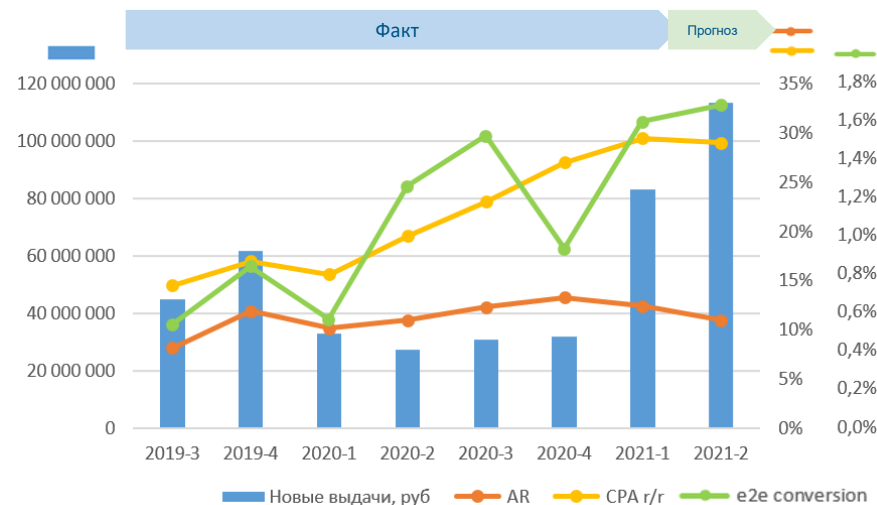


Бизнес тренды и приоритеты на 2021 год



Тренды

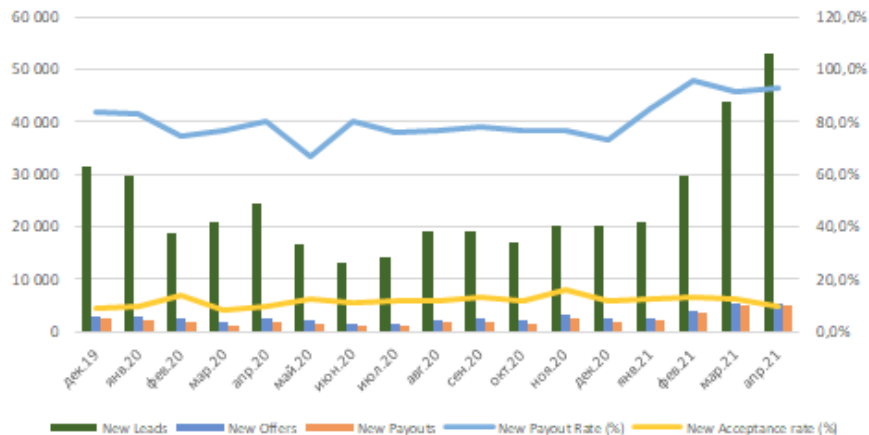
- ▶ Низкие ставки за привлечение клиента и низкие показатели конверсии в 2019 г привели к падению привлечения новых клиентов и, следовательно, падению повторных выдач в 2020 году. **В конце 2020г. негативный тренд завершен благодаря переработке воронки и изменения скор-моделей.**
- ▶ Сильный и продолжающийся рост конверсии позволяет постепенно сокращать расходы на привлечение новых клиентов.
- ▶ Выдачи повторным клиентам будут следовать за ростом новых выдач с лагом в 1.5-2 месяца.



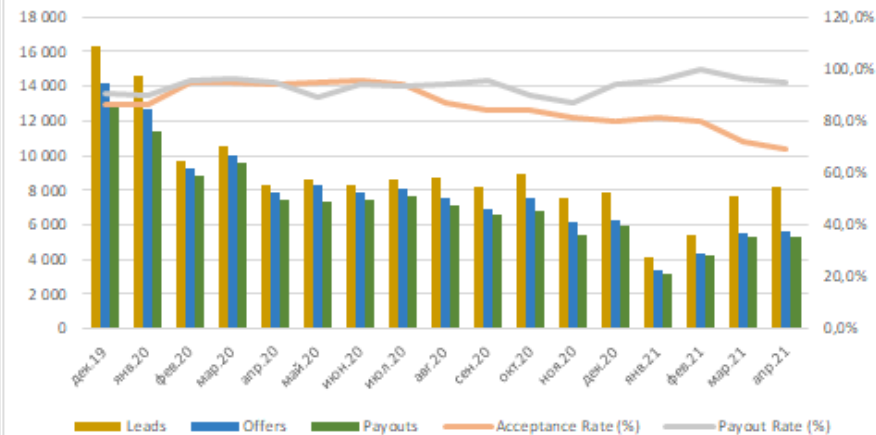
Приоритеты

- ▶ Рост трафика:
 - Подключение брокерского трафика
 - Оптимизация работ с текущими партнерами
- ▶ Рост конверсии и снижение затрат:
 - Внедрение улучшений в воронку для новых и повторных
 - Внедрение Госуслуг
 - Внедрение дополнительных способов авторизации
- ▶ Рост прибыли от монетизации:
 - Оптимизация коммуникации с отказными клиентами
 - Предложение широкого спектра доп услуг (страхование, юр услуги, телемедицина, кредитные рейтинги и т.п.)

Новые Клиенты

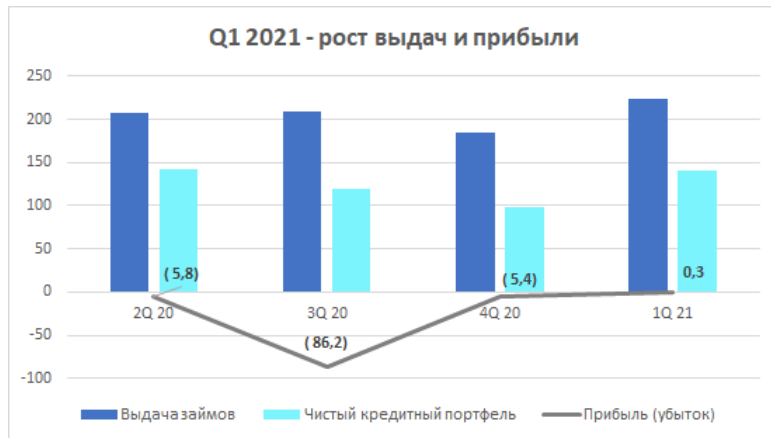


Повторные Клиенты



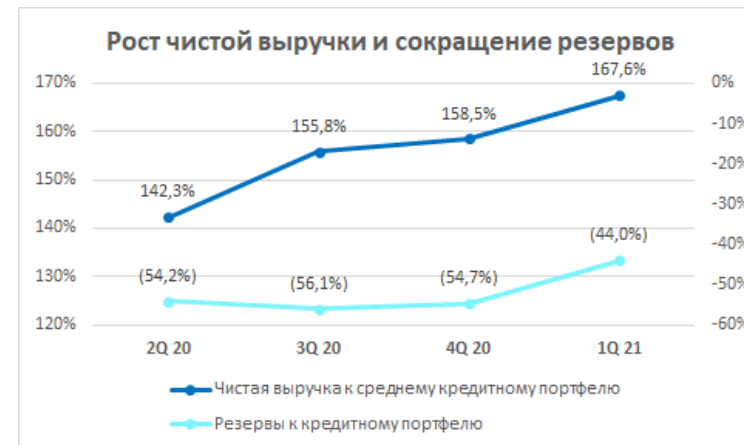
- ▶ В целях повышения объемов выдач, доля новых клиентов в общем объеме портфеля увеличивалась в первом квартале 2021 года с целью расширения базы для повторных клиентов.. Основная задача на 2 полугодие 2021 года - стабилизация пропорции новый\повторный клиент на уровне 30\70 с более эффективным подходом по работе с повторными клиентами;
- ▶ В рамках повышения качества портфеля, происходит еженедельный мониторинг поведения скоринг модели, а также системы принятия решений, корректировка уровня одобрения, дополнительные активности по привлечению повторных клиентов.

□ Результаты Q1 2021



- Рост выручки в 1 квартале 2021 обусловлен ростом выдач, начиная с февраля
- В 1 квартале сократились процентные расходы в связи с погашением депозитов физических лиц и переходом на фондирование от собственников
- Повышение уровня чистой выручки также объясняется успешными сделками по продажам просроченных кредитных портфелей (120+)

- С начала 2021 года объем выдач увеличился более чем на 50%
- Компания выдерживает все нормативы Центрального банка для микрофинансовых организаций
- Отрицательный финансовый результат по итогам 12 месяцев 2020 содержит резервы по задолженности Холдинга перед Обществом в сумме 80,4 млн.р., а также созданные резервы под негативное развитие событий в пандемию





Запуск продукта по страхованию банковских карт

Наш сервис в сотрудничестве со страховой компанией ВСК стал оформлять услугу страхования банковских карт сроком на месяц. Стоимость такой страховки составляет 250 рублей.

Страховой продукт позволит защитить банковскую карту клиента от следующих рисков:

- Хищение грабежом или разбоем у держателя карты наличных денежных средств не позднее 2-х часов с момента получения их в банкомате.
- Несанкционированное списание денежных средств с карты третьими лицами в результате утраты, получения информации о карте мошенническим путем или в банкомате с использованием ПИН-кода, полученного путем угроз и давления.

С момента запуска продукт уже показал высокий спрос среди клиентов. Среднее число оформленных страховок в день составляет порядка 300 шт., что приносит компании дополнительную прибыль.

В планах у компании масштабировать объем оформленных страховок путем внедрения продукта на различные этапы воронки.



8 из 10

клиентов при
оплате займа
выбирают
страхование











1 мин

занимает процесс
оформления
страхования



Позиция на рынке

- ▶ Для достижения большей конверсии, увеличения среднего чека и понижения фрода запланировано и ведется работа по подключению новых способов выплат, авторизации и идентификации клиента: 3кв 2021 запуск авторизации по звонку и идентификации через Госуслуги, 4кв. 2021 Офлайн идентификация и выплаты.
- ▶ Для увеличения прибыли с клиента ведется работа над расширением пула продуктов для дополнительной монетизации: глубокое внедрение страхования, кредитные рейтинги, телемедицина, юридические услуги, смс-информирование.

								
Срок займа	16 – 30 дней	7 – 31 дней	5 – 35 дней	7 – 30 дней	5 дней – 18 недель	1 – 24 недель	10 дней – 24 недель	3 дней – 52 недели
Суммы займа, руб	2 000 – 15 000	3 000 – 30 000	2 000– 30 000	2 000– 30 000	1 500 – 80 000	3 000 – 50 000	2 000 – 70 000	3 000 – 100 000
Годовая процентная ставка	365%	0% – 365%	0% – 365%	0% – 365%	0% – 328%	0% – 365%	0% – 365%	0% – 365%
Способы идентификации, количество	Онлайн: 1 Офлайн: -	Онлайн: 2 Офлайн: -	Онлайн: 1 Офлайн: 1	Онлайн: 2 Офлайн: 2	Онлайн: 2 Офлайн: 2	Онлайн: 1 Офлайн: 2	Онлайн: 1 Офлайн: 1	Онлайн: 1 Офлайн: 2
Способы платежей	4	5	6	5	4	4	4	4
Дополнительная монетизация	Страхование, продажа отказных лидов	Страхование, Продажа отказных лидов, Кредитные рейтинги, СМС - информирование	Страхование, Продажа отказных лидов	Страхование, Продажа отказных лидов, Кредитные рейтинги, СМС - информирование	Страхование, Продажа отказных лидов	Страхование, Продажа отказных лидов	Страхование, Продажа отказных лидов, Кредитные рейтинги	Страхование, Продажа отказных лидов, Телемедицина, Юридические услуги



Контактная информация

Кredito24

127473, г. Москва,
ул. Краснопролетарская, д. 16, стр. 1,
этаж 1, пом. X, комн. 13

По вопросам сотрудничества
свяжитесь с нами:

+ 7 (499) 399 32 45
investors@kredito24.pro



Дмитрий Селиванов
Co-founder, CEO



dmitry.selivanov@kredito24.pro



Сергей Голуб
Co-founder



s.golub@kredito24.pro